

Formations de **l'enseignement supérieur** avec périodes de stages

Avec près de 2 300 étudiants, 10 sites post-bac et 50 formations pluridisciplinaires, la Communauté d'agglomération Vichy Val d'Allier est le deuxième territoire universitaire d'Auvergne.

Un bon stage se prépare, se formalise, s'organise, tant pour l'accueil matériel dans l'entreprise que sur les objectifs et les moyens mis en œuvre. Avec les tableaux suivants, trouvez la formation et le stagiaire correspondant à vos besoins.

**Un stage réussi, c'est une entreprise et un étudiant qui progressent ensemble !**

## COMMERCE

Formation	Débouchés	Période de stage	Contact
<b>Pôle Universitaire Lardy – 1 avenue des Célestins – 03200 Vichy – Tél. : 04 70 30 43 43 - <a href="http://www.vichy-universite.com">www.vichy-universite.com</a></b>			
<b>LICENCE GENERALE (L3) ECHANGES INTERNATIONAUX</b>	Emplois commerciaux bilingues français/anglais dans des entreprises étrangères en France ou des entreprises françaises à l'étranger	10 semaines <u>2 périodes</u> : janvier-février et juin-juillet-août	Christine Haller secrétaire de filières 04 70 30 43 61 <a href="mailto:sec.vichy.lacc@univ-bpclermont.fr">sec.vichy.lacc@univ-bpclermont.fr</a>  Geoffrey Heels 04 70 30 43 63 <a href="mailto:geoffrey.hells@univ-bpclermont.fr">geoffrey.hells@univ-bpclermont.fr</a>
<b>LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCIAL DE LA COMMUNICATION ET DU MULTIMEDIA</b>	Technico-commerciaux en communication, arts graphiques, information et multimédia	16 semaines à partir de fin mars	Christine Haller secrétaire de filières 04 70 30 43 61 <a href="mailto:sec.vichy.lacc@univ-bpclermont.fr">sec.vichy.lacc@univ-bpclermont.fr</a> <a href="mailto:philippe.chassagne@univ-bpclermont.fr">philippe.chassagne@univ-bpclermont.fr</a>
<b>Lycée Privé d'Enseignement Supérieur de Vichy - 17 avenue des Célestins - 03200 Vichy</b> Tél. : 04.70.55.55.54 – Email : <a href="mailto:contact@es-vichy.com">contact@es-vichy.com</a> – <a href="http://www.es-vichy.com">www.es-vichy.com</a>			
<b>MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES</b>	Niveau assistant manager : - Directeur adjoint de magasin, - Animateur des ventes - Chargé de clientèle - Conseiller commercial  Niveau responsable manager : - Manager de rayon - Responsable de clientèle - Administrateur des ventes - Responsable d'agence - Chef de groupe	<u>1ère année</u> : 1 semaine en novembre 6 x 1 journée /mois 6 semaines mai / juin /juillet  <u>2ème année</u> : 4 semaines novembre / décembre 6 x 1 journée /mois 2 semaines en novembre	Fanny Colomb 04.70.55.55.54
<b>Cité scolaire Albert LONDRES - Bd du 8 mai 1945 - BP 70310 - 03306 Cusset Cedex</b> Tél. : 04.70.97.25.25 - <a href="http://www.cite-scolaire-albert-londres.fr">www.cite-scolaire-albert-londres.fr</a>			
<b>BTS NEGOCIATION RELATION CLIENT</b>	- Attaché(e) commercial(e) - Chargé(e) de clientèle banque - Agent(e) général(e) d'assurances - Chef des ventes - Télévendeur (euse), vendeur (euse).	<u>1ère année</u> : janvier (1 sem.) et mi-mai / fin juin  <u>2ème année</u> : mi-novembre / mi-janvier + Projet commercial : 1 jour par semaine sur les 2 ans	Marc Roddier <a href="mailto:marc.roddier@ac-clermont.fr">marc.roddier@ac-clermont.fr</a> Tél : 04 70 97 25 05

















